

100% digital in die Zukunft. Das ist CENT.



Wir leisten seit 1985 Pionierarbeit in der Digitalisierung. Für unsere innovativen IT-Dienstleistungen in den Bereichen Business Process Outsourcing (BPO), Input Management, Smart Scanning, Workflow-Automation, Smart Archive sowie unsere Consulting- und Managed Services suchen wir Verstärkung für unser Team.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung:

Senior Sales Manager (w/m)

Um unser Vertriebsnetz in der deutschsprachigen Schweiz auszubauen, suchen wir einen ambitionierten und erfolgshungrigen Senior Sales Executive.

Geniest Du die Herausforderung? Hast Du die Leidenschaft, neue Geschäftsmöglichkeiten zu finden, zu qualifizieren sowie neue Beziehungen aufzubauen? Dazu noch mit einem grossartigen und erfolgsorientierten Team zusammen zu arbeiten? Dann werde Teil unseres Teams.

Deine Hauptaufgaben umfassen

- Du liebst es, neue Kunden und Projekte zu gewinnen, starke, langfristige Beziehungen aufzubauen und unser Netzwerk stetig zu erweitern
- Planung, Steuerung und Umsetzung des gesamten Akquisitionsprozesses vom Erstkontakt über die Angebotserstellung bis zur Verhandlung von Vertragsabschlüssen
- Initialisierung von Erstkontakten und Wahrnehmung von Kundenterminen
- Aufbau und Pflege von nachhaltigen und partnerschaftlichen Beziehungen zu Entscheidungsträgern
- Abschluss von Neugeschäften
- Erschliessung neuer Geschäftsmöglichkeiten im Digitalisierungsumfeld
- Definition und Analyse von relevanten Zielbranchen sowie Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Teilnahme an relevanten Branchenevents, z.B. Fachmessen
- Mitarbeit beim Ausbau des Digital New Business

Dein Profil

Dieser Job passt zu dir, wenn:

- du mehrjährige Vertriebserfahrung hast, idealerweise in einem Umfeld von Outsourcing-Lösungen und Services, Input Management, dem Bereich ECM/IIM oder der allgemeinen digitalen Transformation
- du ein aktiver Netzwerker bist
- du Verständnis für die Herausforderungen und relevanten Prozesse bei den Zielkunden hast, und Fähigkeit, diese vom Mehrwert der CENT-Services zu überzeugen und als Neukunden zu gewinnen
- du unternehmerisches Denken und Verhandlungsgeschick mit nachweislicher Abschlussstärke hast
- du über starke Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten verfügst

Das bieten wir

Bei CENT Systems erwartest dich ein innovatives Arbeitsumfeld mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten. Unser Standort in Lohn-Ammansegg bietet dir eine optimale Verkehrsanbindung, kostenlose Parkplätze, attraktive Sozialleistungen und flexible Arbeitszeiten.

Gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft digitaler Services und profitiere von unserer modernen Unternehmenskultur. Nutze das Bewerbungsformular auf unserer Website und lass uns deinen Lebenslauf mit einem kurzen Motivationsschreiben zukommen.

Kontakt für Bewerbung und Fragen

Sascha Büchler, CTO
Telefon +41 32 685 05 50, sascha.buechler@cent-systems.ch



CENT Systems AG
Solothurnstrasse 16
4573 Lohn-Ammansegg
Schweiz